

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Pour diffusion immédiate



### Une agence immobilière de Québec se joint au réseau de franchises de Royal LePage

*L'agence immobilière Blanc & Noir annonce son affiliation à Royal LePage*



**QUÉBEC, le 17 février 2017** - L'agence immobilière indépendante de Québec, Blanc & Noir, a annoncé aujourd'hui son affiliation à la firme immobilière Royal LePage. L'agence porte désormais le nom de Royal LePage Blanc & Noir.

Sous la direction d'Isabelle Parent et de Dave Carter, deux entrepreneurs dynamiques de la région de Québec, l'agence immobilière compte aujourd'hui 12 courtiers immobiliers.

Cette expansion permet à Royal LePage d'augmenter ses parts de marché de 13 pour cent dans la région de Québec et de porter son nombre de courtiers à plus d'une centaine, lui permettant d'étendre ses services à plus grande échelle. L'agence immobilière continuera de desservir un large territoire dans les environs de Québec, de Portneuf à Tadoussac sur la rive-nord et de St-Agapit à Montmagny sur la rive-sud, incluant la ville centre.

Détentrices d'un baccalauréat et d'une maîtrise en sociologie, Isabelle Parent fonde Blanc & Noir immobilier en avril 2010 avec en tête de se spécialiser dans le développement d'outils marketing pour la vente de condominiums neufs. L'entreprise connaît rapidement du succès et c'est en janvier 2014 qu'Isabelle approche Dave Carter, déjà un proche collaborateur et diplômé d'un baccalauréat en administration des affaires, pour lancer conjointement Blanc & Noir, agence immobilière. « Dès ma toute première rencontre avec Isabelle, j'ai su que j'allais devenir son associé un jour », raconte Dave. « C'est un peu comme un mariage d'affaires », ajoute-t-il. Le nom « Blanc & Noir » pour nous est synonyme de transparence; c'est blanc ou c'est noir; il n'y a pas de place pour les zones grises et c'est tout à l'avantage de notre clientèle », explique Isabelle.

Quant aux raisons qui les amènent chez Royal LePage, les deux jeunes entrepreneurs expliquent que « Royal LePage correspondait parfaitement à nos valeurs humaines et nous

permettait de rester nous-même en tant qu'entreprise, en plus de bonifier notre offre de services de sa notoriété établie et de sa technologie novatrice. Nous avons développé un marché de niche avec Blanc & Noir immobilier au niveau des services de marketing offerts aux promoteurs de condominiums neufs, mais souhaitons élargir notre portée du côté du marché de la revente. Cette association nous permettra d'accroître nos parts de marché dans ce secteur. »

« Royal LePage est l'entreprise immobilière connaissant la croissance la plus rapide au Québec en attirant année après année de plus en plus de courtiers immobiliers et d'agences qui souscrivent à des valeurs d'intégrité et de professionnalisme, et qui souhaitent donner un élan à leur carrière en se dotant des outils les mieux adaptés et les plus innovants de l'industrie », affirme Dominic St-Pierre, directeur principal, Royal LePage, pour la région du Québec. Il s'agit de la troisième agence immobilière à se joindre à Royal LePage dans la dernière année, culminant près de 100 nouveaux courtiers au sein du réseau.

En effet, Royal LePage développe chaque année de nombreuses technologies pour aider les acheteurs et vendeurs de propriétés à faire des choix éclairés. Cette année, l'entreprise a lancé « Votre vie parfaite », un outil de recherche de quartiers par préférences, offert à [royalpage.ca](http://royalpage.ca). Cette nouvelle fonctionnalité permet aux clients de découvrir des propriétés qui correspondent à leur style de vie actuel ou désiré dans différentes communautés partout au Canada en leur partageant, dans une application interactive, une panoplie de données démographiques.

En parallèle avec cette nouvelle affiliation, Royal LePage Blanc & Noir annoncera très bientôt le déménagement de ses bureaux pour donner à ses courtiers un espace plus central et plus convivial. Pour plus d'information, la clientèle peut visiter le site Web de l'entreprise à [royalpageblancetnoir.ca](http://royalpageblancetnoir.ca).

### **À propos de Royal LePage**

Au service des Canadiens depuis 1913, Royal LePage est le premier fournisseur au pays de services aux agences immobilières, grâce à son réseau de plus de 17 000 professionnels de l'immobilier répartis dans 600 bureaux partout au Canada. Royal LePage est la seule entreprise immobilière au Canada à posséder son propre organisme de bienfaisance, la Fondation Un toit pour tous de Royal LePage, qui vient en aide aux centres d'hébergement pour femmes et enfants ainsi qu'aux programmes éducatifs visant à mettre fin à la violence familiale. Royal LePage est une société affiliée de Brookfield Real Estate Services inc., entreprise inscrite à la Bourse de Toronto sous le symbole « TSX:BRE ».

Pour en savoir davantage, veuillez consulter le [www.royalpage.ca](http://www.royalpage.ca).

**Pour plus de renseignements:**

Roseline Joyal -Guillot  
Directrice associée, Communication et Marketing, région du Québec  
Royal LePage  
(514) 316-5140  
[roseline@royallepage.ca](mailto:roseline@royallepage.ca)